

Como trabalhar  
com venda de  
**Batata Frita**



# Índice

3. Introdução
4. Como vender batata frita
5. Mercado favorável e inovador
6. Encontre o local ideal
7. Produtos necessários
8. Aproveite os eventos
9. Vale a pena montar uma barraca?
10. Conclusão
11. Referências
12. Sobre a Mafer Equipamentos



# Introdução

A **batata** é um tubérculo de origem sul-americano, mais especificamente onde hoje ficam Peru e Bolívia.

Já a origem da batata frita é incerta. Alguns afirmam que ela surgiu na Bélgica durante o século XVII, outros alegam que o país de origem desse petisco é a França e ainda existe outra teoria que diz que os espanhóis são os reais inventores já antes mesmo da planta ser levada à Europa. Talvez a melhor opção, seguramente a mais diplomática, seja dar esse crédito a todos os países que pretendem ser os seus criadores originais, porque terá sido de certeza devido a todas as suas contribuições que podemos agora apreciar este prato delicioso.

O termo **batatas fritas** refere-se ao produto da preparação culinária de batatas cortadas previamente em tiras, palitos finíssimos (batata palha), rodela ou folhas e, posteriormente, fritas.



# Como vender Batata Frita

Talvez você nunca tenha pensado em montar uma barraca para vender batata frita na sua vida, por achar que seja um negócio sem renda ou até mesmo por nunca ter visto ninguém fazer isso.

O certo é que você não precisa esperar alguém começar vender batata frita para fazer isso.

## Vender batata frita dá dinheiro?

Quando se planeja vender algum produto, a primeira dúvida que passa pela mente das pessoas é se aquilo dá dinheiro ou não e com a venda de batata frita não é diferente.

O certo é que vender batata frita na rua não é algo que lhe transformará em um milionário e o grande objetivo de quem começa trabalhar com a venda desse produto é simplesmente ganhar um dinheiro extra. Porém, isso pode ir muito além de uma simples renda extra.



# Mercado favorável e Inovador

Empresários inovadores deram um aspecto novo para a batata frita, um produto muito apreciado por todos. A **batata frita no cone**, por exemplo, é uma refeição rápida, prática e dá até para comer andando. A ideia aposta na qualidade e no sabor servidos de um jeito diferente. Foi idealizado algo prático, que chegasse a venda até o consumidor final de forma prática, para alguém que quiser parar no local e comer. Porém, para alguém que com um pouco mais de pressa, queira pegar o cone para sair comendo também consiga.

Tem também a **batata espiral** que é uma variação desse produto e vem conquistando o coração de clientes e tem dado o que falar já que é servida cortada em espiral em um palito igual a de espetinho.





# Encontre um local ideal

Para começar vender batata frita você não precisa alugar um espaço ou montar uma loja enorme na sua cidade. Trabalhar com esse tipo de produto é quase a mesma coisa que vender espetinhos.

Você precisará de um local ideal, com um grande fluxo de pessoas e montar sua barrquinha lá mesmo ou adquirir um carrinho apropriado para a venda de batata frita. Tem que ser algo simples, que você possa montar e desmontar com facilidade e em um local de fácil acesso, por exemplo: Em uma pracinha do seu bairro ou da sua cidade, pode pesquisar também um bar onde não tenha este serviço e acertar um acordo com o proprietário para montar o espaço em seu estabelecimento por uma taxa que fica a critério de ambas as partes. Se a barrquinha for fixa é melhor ainda já poupa o esforço de montar e desmontar, que não foi o meu caso, no início suei muito com essa questão de se deslocar de um lugar para outro com um monte de coisas noombo.



# Produtos necessários

Além de ter que comprar uma quantidade de batatas, você precisará de mais algumas coisas, como:

Uma vasilha grande para fritar as batatas, um fogão pequeno ou algo parecido, uma mesa, pratinhos fundos descartáveis ou até talvez prefira saquinhos de papel para colocar as batatas fritas.

O trabalho de quem deseja vender batata frita começa desde casa, porque além de

trabalhar com as vendas, você terá que cuidar dos seus produtos e o trabalho se resume em descascar todas as batatas, lavar, cortar e deixar tudo pronto para começar vender.

Ou se preferir pesquise pacotes de batatas pré-fritas em mercados de sua proximidade que é só abrir e começar a usar. Comece aos poucos fazendo testes com variadas marcas e veja qual a melhor, a batata ideal é aquela que fica douradinha, crocante por fora e macia por dentro e que fica pronta em no máximo 5 minutos.

Além disso, ao comprar os equipamentos, você precisa escolher pela barraquinha ou carrinho, comprar a **fritadeira** e outros utensílios que queira ter, como a máquina de corte.



# Aproveite os eventos

Com uma barraca de batata frita é possível aproveitar eventos na sua cidade e ganhar mais dinheiro ainda. Então procure participar desses eventos para lucrar ainda mais vendendo batatas fritas.





# E vale a pena montar uma barraca?

O certo é que vale a pena quando você encontra um local bom para trabalhar e consegue se tornar uma referência no ramo na sua cidade.

Normalmente o que se indica no início de um negócio desse tipo é uma pesquisa de mercado para saber se as pessoas comprariam seu produto e se ainda não tem grandes concorrentes na área. Isso lhe dará uma visão maior do mercado e do que poderá fazer para ganhar dinheiro com uma barraca para vender batata frita.

Esperamos que as dicas tenham sido úteis e lhe ajudado nesse início de negócio. Acredite, você pode montar um negócio de batata frita e ganhar bastante dinheiro. Só depende do seu esforço, dedicação e foco!



# Conclusão

O que não falta nesse ramo é variedade e público-alvo para explorar.

O cenário mostra que quem resolve ingressar nesse setor no Brasil precisa ir além do convencional, estar de olho nas tendências e, claro, sair da zona de conforto para se sobressair nesse ramo que pode ser tão criativo.

Essas são apenas algumas dicas que poderá ser de grande importância para você nesse início de trabalho, já que muitos acabam ficando tão empolgados com o início do negócio que esquecem de pensar em alguns pontos simples.

Boa sorte e muito sucesso em seu novo empreendimento!

# Veja mais materiais:

[https://pt.wikipedia.org/wiki/Batata\\_frita](https://pt.wikipedia.org/wiki/Batata_frita)

<https://origemdascoisas.com/a-origem-das-batatas-fritas/>

<http://g1.globo.com/economia/pme/pequenas-empresas-grandes-negocios/noticia/2016/10/batata-frita-em-cone-oferece-sabor-e-praticidade-ao-consumidor.html>

<http://batatasocial.blogspot.com/2016/07/como-vender-batata-frita.html>

# Sobre a Mafer Equipamentos

A Mafer Equipamentos comercializa mais de 2400 produtos através da loja física e da loja virtual. Conta com produtos destinados para restaurantes, lanchonetes, pizzarias e diversos outros estabelecimentos da área de gastronomia; além disso, a Mafer Equipamentos busca incentivar cada vez mais as pessoas que sonham em ter um negócio próprio e para isso comercializa vários tipos de carrinhos ambulantes, como carrinhos para pipoca, churrasco, lanche, batata, sorvete e muito mais.

